

Sanne de Boer

Accountmanager B2B-software • SaaS voor logistiek en industrie

Rotterdam 06 00 00 00 00 sanne.deboer@example.com linkedin.com/in/sanne-de-boer-example

Profiel. Accountmanager met 4 jaar ervaring in B2B-software en een bewezen resultaat: 118% van target in 2025. Bouwt langdurige relaties met logistieke en industriële klanten en vertaalt hun uitdagingen naar concrete oplossingen. Werkt resultaatgericht, direct en in nauwe samenwerking met productteams. Zoekt een rol als (senior) accountmanager bij een groeiend technologiebedrijf.

118%

VAN TARGET 2025

45

KLANTEN IN PORTEFEUILLE

€1,9 mln

JAAROMZET BEHEERD

5%

CHURN (WAS 9%)

WERKERVARING

Accountmanager

09/2023 - heden

Havenlogic B.V., Rotterdam • Branche: SaaS voor logistiek, 90 medewerkers

- Beheer een portefeuille van **45 klanten** met een jaaromzet van **€1,9 mln**; behaalde **118%** van de target in 2025.
- Verlaagde de churn van **9% naar 5%** met kwartaalgesprekken en een gezondheidsscore per klant.
- Realiseerde **24% upsell** via modules voor planning en track-and-trace; leidt productdemo's voor directieniveau.
- Werkt dagelijks samen met productteam en support aan feedback van klanten en de roadmap.

Sales Development Representative

07/2022 - 08/2023

CloudKassa B.V., Utrecht • Branche: SaaS voor retail, 60 medewerkers

- Genereerde gemiddeld **40 gekwalificeerde leads per maand**; 15% daarvan werd een deal.
- Voerde 120 kwalificatiegesprekken per maand en onderhield de pijplijn in HubSpot.

Commercieel medewerker (bijbaan)

2020 - 2022

Boekhuis De Maas, Rotterdam • Branche: retail

- Klantadvies en bestellingen voor zakelijke klanten; omzet per klant met 12% verhoogd.

OPLEIDING EN CURSUSSEN

HBO Commerciële Economie (bachelor)

2018 - 2022

Hogeschool Rotterdam • EQF-niveau 6 • afstudeerproject: klantretentie in SaaS

Havo, profiel Economie en Maatschappij

2013 - 2018

Develsteincollege, Zwijndrecht • EQF-niveau 4

VAARDIGHEDEN

Accountmanagement

Forecasting

Onderhandelen

Salesforce

HubSpot

Productdemo's

Power BI (basis)

CERTIFICATEN

Salesforce Administrator (2024)

Strategisch verkopen, Dale Carnegie (2023)

TALEN

Nederlands

moedertaal

Engels

C1

Duits

B1

Frans

A2

OVERIG

Rijbewijs B

Beschikbaar: binnen 2 maanden

Interesses: hardlopen, zeilen, vrijwilliger bij

Rotterdamse voedselbank